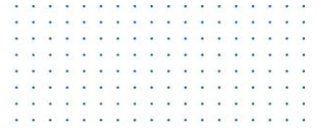




TOYA SA
ul. Sołtysowicka 13-15
51-168 Wrocław, Polska
tel.: (+48 71) 32 46 200
fax: (+48 71) 32 46 370

info@yato.pl (biuro)
import@yato.pl (import)
export@yato.pl (eksport)
sales@yato.pl (sprzedaż)
www.toya.pl



Uwagi Zarządu TOYA S.A. z siedzibą we Wrocławiu z dnia 10/06/2016 dotyczące spraw wprowadzonych do porządku obrad Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy zwołanego na dzień 23 czerwca 2016r.

Akcjonariusze posiadający łącznie 21,01% ogólnej liczby akcji, korzystając ze swojego uprawnienia złożyli w dniu 2 czerwca 2016 m.in. żądanie wypłaty dywidendy za rok 2014 oraz 2015 oraz kontynuowania zmienionej polityki dywidendowej zakładającej coroczną wypłatę 40% – 60 % zysku netto. Niniejszym, Zarząd TOYA przedstawia swoje stanowisko w tej sprawie mając na uwadze, iż ostateczna decyzja w tej sprawie zostanie podjęta przez Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy.

W ocenie Zarządu, zmiana polityki dywidendowej oraz podjęcie przez Zwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy decyzji o nie wypłacaniu dywidendy, umożliwi Spółce i Grupie Kapitałowej Toya (dalej: „GK Toya”), dalszy stabilny rozwój organiczny związany m.in. z ciągłą rozbudową gamy asortymentowej, wsparciem chińskiej spółki zależnej Yato Tools, a także umożliwi wzrost poprzez realizację projektów akwizycyjnych. W ocenie Zarządu przyniesie to znaczące korzyści dla akcjonariuszy.

Spółka realizuje cele wyznaczone w czasie pierwszej emisji akcji (IPO), w związku z czym jest w trakcie realizacji kolejnego po przejściu 100% udziałów w Yato Tools, procesu akwizycyjnego polegającego na nabyciu do 20,1% akcji nowej emisji Spółki MaxCom S.A., o czym Spółka informowała w raporcie nr 09/2016 oraz 12/2016. W ocenie Zarządu przedmiotowa inwestycja otwiera przed GK Toya nowe perspektywy i kierunki rozwoju. Spółka MaxCom S.A. jest dynamicznie rozwijającym się, nowoczesnym przedsiębiorstwem działającym w branży urządzeń telekomunikacyjnych, szybko zwiększającym swoją wartość i jest atrakcyjnym celem akwizycyjnym. Ponadto, potencjał branży urządzeń telekomunikacyjnych daje GK Toya możliwość rozwoju w nowym, perspektywicznym segmencie rynkowym i dalszego urozmaicenia oferty produktowej.

W ostatnich latach Spółka monitorowała i w dalszym ciągu monitoruje rynek w poszukiwaniu interesujących celów akwizycyjnych. Zdaniem Zarządu akwizycje powinny przyspieszyć rozwój GK Toya i zwiększyć jej wartość, co będzie korzystne dla akcjonariuszy.

GK Toya od wielu lat realizuje politykę aktywnego zarządzania ofertą produktową, co jest jednym z najważniejszych elementów wzmocnienia pozycji i wyróżnia ofertę GK Toya na rynku. Proces ten wymaga wprowadzania na rynek wielu nowych rozwiązań, co pozwala utrzymać konkurencyjne portfolio produktów w obliczu szybkich zmian technologicznych na rynku. Wymaga to jednak znacznych nakładów kapitałowych związanych w szczególności z dużym wolumenem pierwszego zamówienia, w celu otrzymania konkurencyjnej ceny.

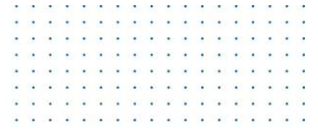
Spółka realizuje politykę ograniczania skutków wahań kursów na rynku walutowym. Realizowane działania polegają na stosowaniu systemu aktywnego zarządzania zobowiązaniami, co wymaga znacznych nakładów kapitałowych. Efektem tych działań jest ograniczenie wartości różnic kursowych. Pozytywne skutki wdrożenia tych zmian, które zapewniają stabilny rozwój, widoczne są w sprawozdaniach finansowych począwszy od trzeciego kwartału 2015 roku.

Yato Tools, chińska spółka zależna Toya S.A. od wielu lat dynamicznie się rozwija. Potwierdza to, że przyjęta przez TOYA polityka wsparcia kapitałowego rozwoju w/w spółki przynosi bardzo dobre efekty. Wprowadzona w 2015 roku reorganizacja istniejącej infrastruktury umożliwiła realizację dostawy dowolnego produktu z oferty GK Toya, co jest dodatkowym impulsem rozwoju tej spółki, szczególnie na rynku eksportowym. Działania te zmierzają do przekształcenia Yato Tools w główne centrum eksportowe i logistyczne całej GK Toya. Ze względu na złożoną sytuację makroekonomiczną i polityczną w różnych rejonach świata oraz rosnące znaczenie chińskiej gospodarki w światowym obrocie gospodarczym, jest to kolejny czynnik budujący przewagę konkurencyjną GK Toya, poprzez wsparcie kapitałowe tej spółki zależnej.



TOYA SA
ul. Sołtysowicka 13-15
51-168 Wrocław, Polska
tel.: (+48 71) 32 46 200
fax: (+48 71) 32 46 370

info@yato.pl (biuro)
import@yato.pl (import)
export@yato.pl (eksport)
sales@yato.pl (sprzedaż)
www.toya.pl



Mając na względzie niestabilne otoczenie makroekonomiczne, w celu zapewnienia stabilnych warunków działalności GK Toya, Zarząd widzi potrzebę realizacji zamierzonych celów, głównie w oparciu o środki własne Spółki, przy jednoczesnym zmniejszeniu zaangażowania kredytowego. Dlatego też, Zarząd podjął decyzję o zmianie polityki dywidendowej oraz zarekomendował Walnemu Zgromadzeniu Akcjonariuszy przeznaczenie całości zysku za rok obrotowy 2015 na kapitał zapasowy.

W ocenie Zarządu znacząca część akcjonariatu przyjęła rekomendację Zarządu z zadowoleniem, a rekomendacja Zarządu, przyjęta uchwałą nr 3/05/2016 z dnia 18 maja 2016 r., została pozytywnie zaopiniowana przez Radę Nadzorczą uchwałą nr 02/RN/2016 z dnia 18 maja 2016 r.

Grzegorz Pinkosz

Prezes Zarządu

Dariusz Hajek

Wiceprezes Zarządu

Maciej Lubnauer

Wiceprezes Zarządu