



SPRAWOZDANIE ZARZĄDU
Z DZIAŁALNOŚCI GRUPY
TOYA S.A.
W I PÓŁROCZU 2013 R.

Spis treści

1.	CHARAKTERYSTYKA PODMIOTU DOMINUJĄCEGO	3
1.1	Informacje ogólne – Toya S.A.....	3
1.2	Zarząd i Rada Nadzorcza.....	3
1.3	Kapitał zakładowy.....	4
1.4	Skład Akcjonariatu.....	4
1.5	Akcje będące w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących	4
1.5.1	Akcje posiadane przez członków Zarządu	4
1.5.2	Akcje posiadane przez członków Rady Nadzorczej	5
1.5.3	Program opcji na akcje	6
2.	OPIS ORGANIZACJI GRUPY KAPITAŁOWEJ	7
3.	STANOWISKO ZARZĄDU ODNOŚNIE MOŻLIWOŚCI ZREALIZOWANIA WCZEŚNIEJ PUBLIKOWANYCH PROGNOZ	8
4.	OPIS CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ MAJĄCYCH WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE WYNIKI FINANSOWE	8
4.1	Komentarz do osiągniętych wyników finansowych	8
4.2	Struktura aktywów i pasywów	10
4.3	Ocena możliwości realizacji zobowiązań.....	14
5.	OPIS PODSTAWOWYCH RYZYK I ZAGROZEŃ ORAZ CZYNNIKÓW, KTÓRE BĘDĄ MIAŁY WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE WYNIKI W KOLEJNYM PÓŁROCZU.....	14
5.1	Podstawowe ryzyka i zagrożenia.....	14
5.2	Czynniki wpływające na wynik w kolejnym półroczu.....	15
6.	SPRAWY SPORNE	16
7.	TRANSAKCJE Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI	16
8.	UDZIELONE GWARANCJE I PORĘCZENIA. ZOBOWIĄZANIA I AKTYWA WARUNKOWE.....	17
9.	OPIS NAJWAŻNIEJSZYCH ZDARZEŃ I PÓŁROCZA 2013 R.	17
9.1	Objęcie kontroli nad Yato Tools (Shanghai) Co., Ltd. (dawniej Yato China Trading Co., Ltd.)	17
9.2	Emisja akcji serii F.....	17
9.3	Uchwalenie polityki dywidendy i uchwała o wypłacie dywidendy za 2012 r.....	18
10.	INFORMACJA O ZNACZĄCYCH ZDARZENIACH, JAKIE NASTĄPIŁY PO 30 CZERWCA 2013 R.....	18
10.1	Wypłata dywidendy.....	18

1. CHARAKTERYSTYKA PODMIOTU DOMINUJĄCEGO

1.1 Informacje ogólne – Toya S.A.

TOYA S.A. (zwana dalej „Spółką” lub „jednostką dominującą”) jest spółką akcyjną utworzoną w oparciu o Kodeks spółek handlowych. Siedziba Spółki mieści się we Wrocławiu przy ulicy Sołtysowickiej 13-15.

TOYA S.A. została zawiązana aktem notarialnym sporządzonym w dniu 17 listopada 1999 r. przed notariuszem Jolantą Ołpińską w Kancelarii Notarialnej we Wrocławiu (Repertorium A nr 5945/99). Postanowieniem z dnia 3 grudnia 1999 r. Spółka została wpisana do rejestru handlowego RHB prowadzonego przez Sąd Rejonowy dla Wrocławia – Fabrycznej Wydział VI Gospodarczy pod numerem RHB 9053. Postanowieniem z dnia 4 grudnia 2001 r. Sąd Rejonowy dla Wrocławia – Fabrycznej Wydział VI Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego postanowił wpisać Spółkę do Rejestru Przedsiębiorców pod numerem KRS 0000066712. Wpis do rejestru nastąpił dnia 5 grudnia 2001 r.

Czas trwania Spółki jest nieograniczony.

Na dzień przekazania raportu półrocznego Jednostka Dominująca posiada 1 oddział zlokalizowany w Nadarzynie.

Podstawowym obszarem działalności TOYA S.A. jest import i dystrybucja artykułów przemysłowych, w szczególności elektronarzędzi i narzędzi ręcznych dla profesjonalistów i do domowego użytku. Działalność Spółki obejmuje dystrybucję towarów, których głównymi producentami i dostawcami są firmy położone na terenie Chin. Od wielu lat Spółka realizuje strategię ekspansji na rynki międzynarodowe. Skupia się przede wszystkim na rynkach Europy Środkowej, Południowej i Wschodniej (Rosja, Rumunia, Ukraina, Litwa, Węgry, Czechy, Niemcy, Białoruś, kraje bałkańskie i Słowacja).

1.2 Zarząd i Rada Nadzorcza

W I półroczu 2013 r. Zarząd pracował w niezmienionym składzie. Na dzień 30 czerwca 2013 r. oraz na dzień sporządzenia skonsolidowanego raportu półrocznego w skład Zarządu wchodził:

- | | |
|--------------------|--------------------|
| - Grzegorz Pinkosz | Prezes Zarządu |
| - Dariusz Hajek | Wiceprezes Zarządu |

W I półroczu 2013 r. Rada Nadzorcza pracowała w niezmienionym składzie. W jej skład na dzień 30 czerwca 2013 r. oraz na dzień przekazania skonsolidowanego raportu półrocznego wchodził:

- | | |
|-----------------------|--------------------------------------|
| - Piotr Mondalski | - Przewodniczący Rady Nadzorczej |
| - Jan Szmidt | - Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej |
| - Tomasz Koprowski | - Członek Rady Nadzorczej |
| - Romuald Szałagan | - Członek Rady Nadzorczej |
| - Piotr Wojciechowski | - Członek Rady Nadzorczej |
| - Dariusz Górka | - Członek Rady Nadzorczej |
| - Grzegorz Maciąg | - Członek Rady Nadzorczej |

1.3 Kapitał zakładowy

Na 30 czerwca 2013 r. oraz na dzień przekazania niniejszego skonsolidowanego raportu półrocznego kapitał podstawowy wynosi 7 540 237,50 i składa się z 75 402 375 akcji o wartości nominalnej 0,1 zł każda.

W 2013 r. kapitał podstawowy został poniesiony o 18 878,60 zł, w drodze emisji 188 786 akcji zwykłych w wyniku podjęcia przez Zarząd Spółki w dniu 18 lutego 2013 r. uchwały dotyczącej podwyższenia kapitału zakładowego poprzez emisję akcji serii F w ramach kapitału docelowego oraz uchwałę w sprawie pozbawienia dotychczasowych akcjonariuszy prawa poboru akcji nowej emisji – serii F.

Celem podwyższenia kapitału zakładowego było przyznanie akcji Członkom Rady Nadzorczej Spółki w ramach subskrypcji prywatnej. Osobami uprawnionymi do objęcia akcji serii F byli wyłącznie Członkowie Rady Nadzorczej Spółki wskazani w uchwale nr 10 Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy Spółki z dnia 23 maja 2011 r. w sprawie wynagrodzenia Rady Nadzorczej Spółki, bądź podmioty przez nich wskazane, jeżeli prawo do objęcia akcji zostaje przeniesione przez uprawnionego Członka Rady Nadzorczej na zasadach określonych w powołanej wyżej uchwale w formie pisemnej.

W dniu 17 kwietnia 2013 r. podwyższenie kapitału zostało zarejestrowane w KRS.

1.4 Skład Akcjonariatu

Skład akcjonariatu jednostki dominującej wg informacji posiadanych przez TOYA S.A. na dzień przekazania raportu półrocznego:

	Liczba akcji	Liczba głosów	Udział (%)
Jan Szmidt	28 170 647	28 170 647	37,36%
Tomasz Koprowski	14 644 030	14 644 030	19,42%
Romuald Szałagan	10 938 874	10 938 874	14,51%
Piotr Wojciechowski	5 044 878	5 044 878	6,69%
Generali OFE (*)	6 038 147	6 038 147	8,01%
Pozostali akcjonariusze	10 565 799	10 565 799	14,01%
RAZEM	75 402 375	75 402 375	100%

(*) stan wg informacji posiadanej przez TOYA S.A. na dzień ustalenia prawa do dywidendy za 2012 r., tj. 11 lipca 2013 r.

1.5 Akcje będące w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących

1.5.1 Akcje posiadane przez członków Zarządu

Liczbę akcji na dzień przekazania raportu oraz zmiany posiadanych akcji przez Członków Zarządu od daty przekazania ostatniego raportu (raport kwartalny za I kwartał 2013 r. opublikowany 15 maja 2013 r.) zgodnie z informacjami posiadanymi przez spółkę przedstawia poniższa tabela:

	Stan wg informacji posiadanej na 15 maja 2013 r.	Zwiększenia / zmniejszenia	Stan na 27 sierpnia 2013 r.
Grzegorz Pinkosz	51 006	-	51 006
Dariusz Hajek	44 903	-	44 903
RAZEM	95 909	-	95 909

Członkowie Zarządu uczestniczą w Programie Motywacyjnym opisanym w nocie 13.2 skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego. W ramach tego Programu Członkom Zarządu są przyznawane warranty subskrypcyjne uprawniające do objęcia akcji Spółki w przypadku spełnienia się warunków opisanych szczegółowo w Programie.

1.5.2 Akcje posiadane przez członków Rady Nadzorczej

Liczbę akcji na dzień przekazania skonsolidowanego raportu półrocznego oraz zmiany posiadanych akcji przez Członków Rady Nadzorczej od daty przekazania ostatniego raportu (raport kwartalny za I kwartał 2013 r. opublikowany 15 maja 2013 r.) zgodnie z informacjami posiadanymi przez Spółkę przedstawia poniższa tabela:

	Stan wg informacji posiadanej na 15 maja 2013 r.	Zwiększenia / zmniejszenia	Stan na 27 sierpnia 2013 r.
Jan Szmidt	28 170 647	-	28 170 647
Tomasz Koprowski	14 644 030	-	14 644 030
Romuald Szalagan	10 938 874	-	10 938 874
Piotr Wojciechowski	5 057 728	(12 850)	5 044 878
Piotr Mondalski	175 560	-	175 560
Grzegorz Maciąg	100 534	-	100 534
RAZEM	59 087 373	(12 850)	59 074 523

Zasady wynagradzania Rady Nadzorczej akcjami spółki, w tym uprawnienia przysługujące poszczególnym członkom Rady Nadzorczej zostały przedstawione w nocie 13.1 śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

1.5.3 Program opcji na akcje

Opcje na akcje dla Rady Nadzorczej

Na podstawie uchwały nr 10 Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy z dnia 23 maja 2011 r. zostały przyjęte zasady wynagradzania członków Rady Nadzorczej. Zgodnie z przyjętym programem trzech członków Rady Nadzorczej powołanych przez Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy w dniu 14 lutego 2011 r. ma prawo do wynagrodzenia w akcjach jednostki dominującej Grupy za pełnienie funkcji członka Rady Nadzorczej w okresie trzyletniej kadencji (2011 – 2013). Zgodnie ze statutem Toya S.A. kadencja Rady Nadzorczej trwa trzy lata od dnia powołania oraz wygasa nie później niż z dniem odbycia Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy zatwierdzającego sprawozdanie finansowe za ostatni pełen rok obrotowy pełnienia funkcji.

Zgodnie z ustaleniami przyjętego programu:

- a) Trzej członkowie Rady Nadzorczej (Piotr Mondalski, Dariusz Górka oraz Grzegorz Maciąg lub podmioty przez nich wskazane) otrzymają wynagrodzenie w formie prawa do objęcia akcji Spółki w łącznej liczbie równej 0,75% wszystkich zarejestrowanych w dniu złożenia oferty objęcia akcji Spółki, z czego Piotr Mondalski ma prawo do objęcia 0,35% ww. akcji, a pozostali dwaj członkowie Rady Nadzorczej mają prawo do objęcia po 0,2% ww. akcji. Akcje będą obejmowane w trzech transzach, przy czym pierwsza oraz druga transza zostały już zrealizowane. Kolejna transza będzie zrealizowana w terminie między 1 grudnia 2013 r. a 30 kwietnia 2014 r. W przypadku nie objęcia akcji przez uprawnionych zgodnie z powyższymi postanowieniami zostaną one zaoferowane tym członkom Rady Nadzorczej w kolejnych transzach.
- b) Pozostali czterej członkowie Rady Nadzorczej (dotychczasowi akcjonariusze) nie będą otrzymywać wynagrodzenia za pełnienie funkcji członków Rady Nadzorczej.
- c) Akcje będą zaoferowane przez Zarząd członkom Rady Nadzorczej po cenie nominalnej (tj. 0,1 zł).
- d) Każdy z członków Rady Nadzorczej może zdecydować o wypłacie mu wynagrodzenia w kwocie pieniężnej do maksymalnego poziomu 7 tys. zł miesięcznie. W przypadku wyboru przez członka Rady Nadzorczej pobierania części wynagrodzenia w formie pieniężnej, liczba zaoferowanych mu przez Zarząd akcji będzie adekwatnie pomniejszona.

W ramach przyjętych zasad wynagradzania Rady Nadzorczej, za pierwszy rok pełnienia funkcji uprawnionym członkom Rady Nadzorczej lub podmiotom przez nich wskazanym zostało przyznane w I półroczu 2012 r. 187 842 akcji zwykłych na okaziciela serii E o wartości nominalnej 0,10 zł i cenie emisyjnej 0,10 zł za jedną akcję, a w I półroczu 2013 r. 188 786 akcji zwykłych na okaziciela serii F o wartości nominalnej 0,10 zł i cenie emisyjnej 0,10 zł za jedną akcję.

Szczegółowe informacje dotyczące wyceny i ujęcia w sprawozdaniu finansowym zostały przedstawione w nocie 13.1 skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

Opis ustaleń dotyczących uczestnictwa pracowników w kapitale Spółki

W Spółce wprowadzony został program menedżerski mający na celu stworzenie mechanizmów motywacyjnych zapewniających długotrwały wzrost wartości Spółki, stabilny wzrost zysku netto oraz

stabilizację kadry menedżerskiej. Na podstawie uchwały nr 2 Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia z dnia 8 lutego 2011 r. w sprawie przyjęcia zasad programu motywacyjnego dla kadry menedżerskiej i kluczowych pracowników Spółki oraz uchwały nr 11 Zwyczajnego Zgromadzenia Akcjonariuszy z dnia 23 maja 2011 r., Spółka uruchomiła program motywacyjny, który obejmuje lata obrotowe 2011-2014. Program motywacyjny skierowany jest do Członków Zarządu oraz kluczowych pracowników Spółki wskazywanych corocznie przez Radę Nadzorczą. Uczestnicy programu w trakcie realizacji programu uzyskują uprawnienie do objęcia łącznie nie więcej niż 2 243 430 imiennych warrantów subskrypcyjnych serii A uprawniających do objęcia akcji zwykłych na okaziciela Spółki serii D o wartości nominalnej 0,10 zł każda i łącznej wartości nominalnej 224 tys. zł.

Szczegółowe informacje dotyczące warunków przyznawania opcji zostały przedstawione w nocie 13.2 skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

Uchwałą Rady Nadzorczej z 8 listopada 2011 r. przyjęty został Regulamin Programu Motywacyjnego oraz Lista Uprawnionych Osób, która następnie została zmodyfikowana uchwałą z dnia 29 maja 2012 r. Na dzień 30 czerwca 2012 r. w programie uczestniczą 22 osoby, którym może być przyznane łącznie 1 299 287 opcji. W ramach realizacji I transzy programu, w 2012 r. przyznanych i zrealizowanych zostało 188 947 opcji za rok 2012 r. Na dzień sporządzenia raportu półrocznego opcje za rok 2012 nie zostały przyznane.

2. OPIS ORGANIZACJI GRUPY KAPITAŁOWEJ

Na dzień publikacji skonsolidowanego raportu półrocznego Grupa składa się z następujących podmiotów:

Nazwa jednostki	Siedziba	Przedmiot działalności	Charakterystyka powiązania kapitałowego	% własności i posiadanych praw głosu	Data objęcia kontroli	Metoda Konsolidacji na dzień 30.06.2013
Toya S.A.	Wrocław, Polska	Dystrybucja narzędzi i elektronarzędzi	Jednostka dominująca	Nie dotyczy	Nie dotyczy	Metoda pełna
Toya Romania S.A.	Bukareszt, Rumunia	Dystrybucja narzędzi i elektronarzędzi	Jednostka zależna	99,99	Listopad 2003 r.	Metoda pełna
Yato Tools (Shanghai) Co., Ltd (*)	Szanghaj, Chiny	Dystrybucja narzędzi i elektronarzędzi	Jednostka zależna	75,00	Styczeń 2013 r.	Metoda pełna

(*) W czerwcu 2008 r. Toya S.A. założyła wraz ze Spółką Saame Tools (Shanghai) Import & Export Co., Ltd China spółkę joint venture pod nazwą Yato China Trading Co., Ltd. Toya S.A. objęła 51 % udziałów w kapitale własnym, pozostałe 49% zostało objęte przez Saame Tools (Shanghai) Import & Export Co., Ltd China W dniu 2 stycznia 2013 r. Toya S.A. dokonała podwyższenia kapitału w spółce Yato China Co. Ltd. W wyniku tej transakcji, Spółka zwiększyła swój udział w spółce Yato China z 51% do 75%. Jednocześnie dokonane zostały zmiany w statucie Spółki Yato China, zgodnie z którymi Toya S.A. uzyskała prawo do nominowania większości członków Zarządu Yato China. W efekcie, z dniem 2 stycznia 2013 r. Toya S.A. objęła kontrolę w Yato China. W kwietniu 2013 r. nazwa spółki została zmieniona na Yato Tools (Shanghai) Co., Ltd.

W dniu 19 czerwca 2013 r. została wykreślona z KRS spółka Toya Golf & Country Club Sp. z o.o. w efekcie przeprowadzonej likwidacji. TOYA S.A. posiadała 100% udziałów w tej spółce – spółka nie prowadziła aktywnej działalności gospodarczej.

3. STANOWISKO ZARZĄDU ODNOŚNIE MOŻLIWOŚCI ZREALIZOWANIA WCZEŚNIEJ PUBLIKOWANYCH PROGNOZ

Zarząd Toya S.A. nie publikował prognoz wyników Spółki ani Grupy na 2013 r.

4. OPIS CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ MAJĄCYCH WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE WYNIKI FINANSOWE

4.1 Komentarz do osiągniętych wyników finansowych

Przychody i zyskowność Grupy Kapitałowej TOYA S.A

	Za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca	
	2013	2012
Przychody ze sprzedaży	122 226	104 629
Zysk brutto ze sprzedaży	41 912	35 989
Zysk na działalności operacyjnej	18 419	15 239
Zysk przed opodatkowaniem	17 732	13 523
Zysk netto	14 167	10 620

W pierwszym półroczu 2013 r. przychody ze sprzedaży działalności kontynuowanej wyniosły 122 226 tys. zł i były wyższe o 16,8% od przychodów osiągniętych w pierwszym półroczu 2012 r. Wyższy zysk brutto ze sprzedaży o 5 923 tys. zł (16,5%) w analizowanym okresie 2013 r. w porównaniu do analogicznego okresu 2012 r. był spowodowany głównie wyższym poziomem sprzedaży w Jednostce Dominującej (o 6 067 tys. zł) oraz pełną konsolidacją, w związku z przejęciem kontroli, spółki Yato Tools (Shanghai) Ltd (dawniej: Yato China Trading Co., Ltd.), która osiągnęła przychody do klientów spoza Grupy w wysokości 11 329 tys. zł.

Zysk na działalności operacyjnej był wyższy o 3 180 tys. zł w porównaniu do I półrocza 2012 r. głównie wskutek osiągnięcia przez Jednostkę Dominującą wyższego zysku o 1 911 tys. zł. Ponadto wskutek przejęcia kontroli nad spółką Yato Tools (Shanghai) Co., Ltd., Grupa skonsolidowała zysk operacyjny tej spółki w wysokości 617 tys. zł oraz rozpoznała zgodnie z MSSF 3 zysk w wysokości 430 tys. zł wynikający z faktu, że spółka ta była wcześniej współkontrolowana.

W celu pozyskania potrzebnego kapitału obrotowego Grupa korzysta z krótkoterminowych kredytów bankowych. Biorąc pod uwagę znaczący wpływ kosztów finansowych na wynik finansowy, Grupa co roku negocjuje warunki umów kredytowych tak, aby koszty z nimi związane były jak najniższe. Działanie te jak i racjonalne zarządzanie kapitałem obrotowym spowodowały spadek kosztów finansowych o 741 tys. zł w porównaniu do I półrocza 2012 r.

Zysk netto w pierwszym półroczu 2013 r. wzrósł o 3 547 tys. zł, tj. o 33% w porównaniu z okresem pierwszych sześciu miesięcy 2012 r., do poziomu 14 167 tys. zł.

Wskaźniki rentowności

	Za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca	
	2013	2012
Rentowność sprzedaży	34,3%	34,4%
Rentowność działalności operacyjnej	15,1%	14,6%
Rentowność zysku przed opodatkowaniem	14,5%	12,9%
Rentowność zysku netto	11,6%	10,2%

Legenda:

Wskaźnik rentowności sprzedaży – stosunek zysku brutto do przychodów ze sprzedaży

Wskaźnik rentowności działalności operacyjnej – stosunek zysku na działalności operacyjnej do przychodów ze sprzedaży

Wskaźnik rentowności zysku przed opodatkowaniem – stosunek zysku przed opodatkowaniem do przychodów ze sprzedaży

Wskaźnik rentowności netto – stosunek zysku netto z działalności kontynuowanej do przychodów ze sprzedaży.

Rentowność sprzedaży jest dla TOYA S.A. podstawowym wskaźnikiem konkurencyjności rynkowej Grupy i ma decydujący wpływ na jej sytuację finansową. Analiza tego wskaźnika za pierwsze półrocze 2013 r. pokazuje, że rentowność sprzedaży utrzymuje się na wysokim poziomie. Grupa poprawiła rentowność na poziomie działalności operacyjnej, zysku przed opodatkowaniem i zysku netto.

Przepływy środków pieniężnych Grupy (w tys. zł)

	Za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca	
	2013	2012
Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej	18 254	2 863
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej	1 617	-1 299
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej	-14 840	1 104
Zmiana stanu środków pieniężnych netto	5 031	2 668
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek okresu	4 213	3 731
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec okresu	9 517	5 906

W okresie pierwszych 6 miesięcy 2013 r. Grupa wykazywała dodatnie przepływy pieniężne z działalności operacyjnej, które wyniosły 18 254 tys. zł i były wyższe niż w analogicznym okresie 2012 r. głównie z powodu zmniejszenia poziomu zakupów towarów handlowych. W I półroczu 2012 r. Grupa wykorzystywała środki z pierwszej oferty publicznej na rozbudowę nowych grup produktowych. Obecnie poziom zakupów zmalał po optymalizacji oferty produktowej.

W pierwszym półroczu 2013 r. Grupa nie prowadziła istotnej działalności inwestycyjnej. Per saldo dodatnie przepływy w ramach działalności inwestycyjnej wynikają głównie z otrzymanych środków pieniężnych netto

Grupa Kapitałowa TOYA S.A.

Raport półroczny

Sprawozdanie z działalności Grupy za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2013 r.

w kwocie 2 578 tys. zł wynikających z nabycia podmiotu w Chinach. Wydatki inwestycyjne wiązały się głównie z zakupem regałów sklepowych oraz pracami w obszarze nowych funkcjonalności używanego systemu ERP.

W analizowanym sześciomiesięcznym okresie 2013 r. Grupa wygenerowała ujemne przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej głównie na skutek zmniejszenia swojego zadłużenia z tytułu kredytów o 10 328 tys. zł w porównaniu do stanu na 31 grudnia 2012 r. Było to bezpośrednio związane ze zmniejszonym zapotrzebowaniem Grupy na kapitał obrotowy w związku z wysokimi dodatnimi przepływami z działalności operacyjnej.

Płynność Grupy Kapitałowej TOYA S.A. w analizowanym okresie kształtowała się na właściwym poziomie. Kapitał obrotowy netto Grupy był dodatni, pokrywający zapotrzebowanie wynikające z wielkości realizowanych przychodów ze sprzedaży. Grupa nie finansowała rzeczowych aktywów trwałych zobowiązaniami krótkoterminowymi i posiadała zdolność do terminowego regulowania krótkoterminowych zobowiązań.

Wskaźniki płynności finansowej

	30.06.2013	30.06.2012
Wskaźnik bieżącej płynności	2,68	2,08
Wskaźnik płynności szybkiej	1,15	0,73

Legenda:

Wskaźnik bieżącej płynności – stosunek aktywów obrotowych do zobowiązań krótkoterminowych

Wskaźnik płynności szybkiej – stosunek aktywów obrotowych pomniejszonych o zapasy do zobowiązań krótkoterminowych

Zarówno wskaźnik bieżącej jak i szybkiej płynności uległ zwiększeniu w porównaniu do stanu na 30.06.2012 r. Oba wskaźniki kształtują się na bardzo dobrym poziomie.

4.2 Struktura aktywów i pasywów

Struktura aktywów Grupy Kapitałowej TOYA S.A. (w tys. zł)

	30.06.2013	31.12.2012
Aktywa trwałe	24 255	24 141
Wartości niematerialne	1 072	898
Rzeczowe aktywa trwałe	17 787	16 558
Inwestycje w jednostkach współkontrolowanych wyceniane metodą praw własności	-	1 479
Aktywa obrotowe	138 629	128 954
Zapasy	79 314	93 643
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	49 798	31 089

Grupa Kapitałowa TOYA S.A.

Raport półroczny

Sprawozdanie z działalności Grupy za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2013 r.

Struktura % aktywów Grupy Kapitałowej TOYA S.A.

	30.06.2013	31.12.2012
Aktywa trwałe / Aktywa	15%	16%
Wartości niematerialne / Aktywa	1%	1%
Rzeczowe aktywa trwałe / Aktywa	11%	11%
Inwestycje w jednostkach współkontrolowanych wyceniane metodą praw własności / Aktywa	0%	1%
Aktywa obrotowe / Aktywa	85%	84%
Zapasy / Aktywa	49%	61%
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności / Aktywa	31%	20%

Struktura pasywów Grupy Kapitałowej TOYA S.A. (w tys. zł)

	30.06.2013	31.12.2012
Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy jednostki dominującej	108 955	104 601
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	21 571	18 787
Zobowiązania krótkoterminowe	51 724	48 355
Zobowiązania długoterminowe	139	139

Struktura % pasywów Grupy Kapitałowej TOYA S.A.

	30.06.2013	31.12.2012
Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy jednostki dominującej / Pasywa	68%	68%
Zobowiązania krótkoterminowe / Pasywa	32%	32%
Zobowiązania długoterminowe / Pasywa	0%	0%
Zobowiązania krótkoterminowe / Zobowiązania	100%	100%
Zobowiązania długoterminowe / Zobowiązania	0%	0%

Wskaźniki rentowności kapitału własnego, aktywów oraz aktywów obrotowych

	Za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca	
	2013	2012
Rentowność aktywów ROA	9%	6%
Rentowność kapitału własnego ROE	13%	11%
Rentowność aktywów obrotowych	10%	7%

Legenda:

Wskaźnik rentowności aktywów ROA – stosunek zysku netto z działalności kontynuowanej do sumy aktywów na koniec okresu

Wskaźnik rentowności kapitału własnego ROE – stosunek zysku netto z działalności kontynuowanej do kapitału własnego na koniec okresu

Wskaźnik rentowność aktywów obrotowych - stosunek zysku netto z działalności kontynuowanej do aktywów obrotowych na koniec okresu

Rzeczowe aktywa trwałe Grupy, na dzień 30 czerwca 2013 r. stanowią 11% sumy aktywów. Na rzeczowe aktywa trwałe składają się w głównej mierze grunty, budynki i budowle niezbędne do prowadzenia przez Grupę działalności handlowej. W analizowanym okresie nie zaszły w ich strukturze istotne zmiany.

Na dzień 30 czerwca 2013 r. grupa nie wykazuje już inwestycji w jednostkach współkontrolowanych wycenianych metodą praw własności, co wynika z przejęcia w styczniu 2013 r. kontroli nad Spółką Yato Tools (Shanghai) Co., Ltd. (dawniej Yato China Trading Co., Ltd.).

W strukturze aktywów obrotowych Grupy Kapitałowej TOYA S.A., które na dzień 30 czerwca 2013 r. stanowią 85% sumy aktywów, przeważają zapasy i należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności, co jest charakterystyczne dla prowadzonej przez TOYA S.A. i jej Grupę Kapitałową działalności gospodarczej. Obie te pozycje stanowią łącznie na dzień 30 czerwca 2013 r. 94%, a na dzień 31 grudnia 2012 r. 96% sumy aktywów obrotowych.

Grupa Kapitałowa TOYA S.A. efektywnie zarządza gospodarką magazynową. Pomimo ujęcia na 30 czerwca 2013 r. zapasów spółki Yato Tools (Shanghai) Co., Ltd. o wartości 9 895 tys. zł, Grupa istotnie zmniejszyła poziom zapasów z 93 643 tys. zł na koniec roku 2012 do 79 314 tys. zł w wyniku przeprowadzonej optymalizacji stanów magazynowych, pomimo zwiększenia oferty asortymentowej.

Wskaźniki struktury kapitału i zadłużenia

	30.06.2013	31.12.2012
Wskaźnik ogólnego zadłużenia	32%	32%
Wskaźnik zadłużenia kapitału własnego	47%	46%
Wskaźnik zadłużenia długoterminowego	0%	0%
Wskaźnik zadłużenia krótkoterminowego	32%	32%
Wskaźnik pokrycia aktywów trwałych kapitałem własnym i zobowiązaniami długoterminowymi	458%	434%

Legenda:

Wskaźnik ogólnego zadłużenia – stosunek zobowiązań długo- i krótkoterminowych do pasywów ogółem

Wskaźnik zadłużenia kapitału własnego – stosunek zobowiązań długo- i krótkoterminowych do kapitału własnego

Wskaźnik zadłużenia długoterminowego – stosunek zobowiązań długoterminowych do pasywów ogółem

Wskaźnik zadłużenia krótkoterminowego – stosunek zobowiązań krótkoterminowych do pasywów ogółem

Wskaźnik pokrycia aktywów trwałych kapitałem własnym i zobowiązaniami długoterminowymi – stosunek sumy kapitału własnego i zobowiązań długoterminowych do aktywów trwałych

Na dzień 30 czerwca 2013 r. główną pozycję kapitału własnego Grupy stanowiły zyski zatrzymane w kwocie 74 862 tys. zł. Kapitał podstawowy TOYA S.A. na dzień 30 czerwca 2013 r. wynosił 7 540 tys. zł.

Głównymi źródłami finansowania działalności operacyjnej, a w szczególności aktywów obrotowych, jest kapitał własny, jak również finansowanie krótkoterminowe - głównie kredyty bankowe. Na dzień 30 czerwca 2013 r. Grupa w 68% finansowała działalność kapitałem własnym. Grupa na ten dzień posiadała zobowiązania krótkoterminowe z tytułu kredytów w wysokości 17 410 tys. zł. Grupa nie posiada zadłużenia długoterminowego z tytułu kredytów bankowych.

Wskaźniki sprawności zarządzania Grupy

	Za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2013	Za okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia 2012
Okres obrotu zapasami (w dniach)	117	168
Okres spływu należności (w dniach)	73	56
Okres spłaty zobowiązań (w dniach)	32	34

Legenda:

Okres obrotu zapasami (w dniach) – stosunek zapasów na koniec okresu pomnożonych przez 180 dni do przychodów ze sprzedaży

Okres spływu należności (w dniach) – stosunek należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych należności na koniec okresu pomnożonych przez 180 dni do przychodów ze sprzedaży

Okres spłaty zobowiązań (w dniach) – stosunek zobowiązań z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych zobowiązań na koniec okresu pomnożonych przez 180 dni do przychodów ze sprzedaży

We wskazanym okresie okres spłaty zobowiązań był krótszy niż okres spływu należności. Oznacza to, że Spółka udzielała dłuższego kredytu kupieckiego odbiorcom niż sama otrzymywała od dostawców. Sytuacja taka oznacza zwiększenie zapotrzebowania na kapitał obrotowy, co jest typowe dla branży, w której TOYA S.A. prowadzi swoją działalność handlową. Zmniejszenie okresu obrotu zapasami wynika z prowadzonej polityki optymalizacji stanów magazynowych.

4.3 Ocena możliwości realizacji zobowiązań

W chwili obecnej nie istnieją żadne zdarzenia mogące w ocenie Zarządu negatywnie wpłynąć na możliwość realizacji zobowiązań przez Jednostkę Dominującą i Grupę.

5. OPIS PODSTAWOWYCH RYZYK I ZAGROŻEŃ ORAZ CZYNNIKÓW, KTÓRE BĘDĄ MIAŁY WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE WYNIKI W KOLEJNYM PÓŁROCZU

5.1 Podstawowe ryzyka i zagrożenia

Sytuacja makroekonomiczna

Na pozycję ekonomiczną Grupy najbardziej wpływa sytuacja makroekonomiczna w Europie, a szczególnie w Polsce, ale również koniunktura gospodarcza w krajach azjatyckich. Pojawiające się symptomy ożywienia gospodarczego w Polsce, w Europie czy na kontynencie amerykańskim pozwalają z optymizmem patrzeć w przyszłość. Trudno jednak dzisiaj mieć pewność, że są to trwałe oznaki poprawy koniunktury i jest to początek długotrwałego trendu.

O koniunkturze na rynku polskim zdecyduje z pewnością polityka gospodarcza rządu oraz decyzje podejmowane przez Radę Polityki Pieniężnej. Stanowisko RPP wpłynie przede wszystkim na podaż pieniądza, wysokość stóp procentowych oraz kursów walutowych – a więc czynniki bardzo istotne dla funkcjonowania jednostki dominującej. Na popyt wewnętrzny i rozwój Grupy, w ocenie Zarządu, wpływ mają również system podatkowy, poziom inflacji oraz stopa bezrobocia.

Konkurencja

Grupa rozwija się przede wszystkim na polskim rynku artykułów przemysłowych. Na rynku tym działa wiele podmiotów i jest on w znacznej mierze rozproszony. Podmioty konkurujące z Grupą podejmują wiele działań zmierzając do intensyfikacji swojego rozwoju przyjmując agresywną politykę cenową, marketingową, rozszerzając dotychczasową ofertę, która skierowana jest do obecnych, docelowych lub potencjalnych odbiorców. W swoich działaniach Grupa stara się zostać liderem branży, wyprzedzając działania innych podmiotów na rynku i utrzymać przewagę konkurencyjną, jednak może być to utrudnione i spowolnione przez działania konkurencji, co może mieć negatywny wpływ na sytuację i wyniki finansowe Grupy.

Zmiany na rynkach walutowych

Grupa mocno powiązana jest z dostawcami zagranicznymi co powoduje dużą ekspozycję na ryzyko walutowe. Walutą rozliczeniową jest głównie dolar amerykański, w mniejszym stopniu Euro. Grupa prowadzi politykę stałych cen, uaktualniając ją jedynie okresowo wraz ze zmianami na rynku. Może mieć to negatywny wpływ na wyniki finansowe, szczególnie wtedy, gdy wiąże się to z czasowym obniżeniem marży na sprzedaży.

Coraz większa część przychodów Grupy realizowana jest przez działalność eksportową, rozliczaną w dolarze amerykańskim oraz Euro. Taki naturalny hedging w pewnym stopniu zabezpiecza Grupę przed niekorzystnymi zmianami na rynku walutowym. Ponieważ sprzedaż walutowa jest mniejsza niż dostawy walutowe naturalny hedging nie jest mechanizmem w pełni zabezpieczającym przed wahaniami kursowymi. Dodatkowym istotnym

czynnikiem jest fakt, że wymiana towarowa z klientami zagranicznymi realizowana jest w większości w euro, a dostawy w większości realizowane są w dolarze amerykańskim.

W celu minimalizacji tego ryzyka Jednostka Dominująca zawarła umowy ramowe z bankami, jednak Grupa nie przeprowadzała transakcji instrumentami pochodnymi w I półroczu 2013 roku.

Zmiany stopy procentowej

Grupa intensywnie korzysta z finansowania zewnętrznego, głównie bankowego, opartego o stopę WIBOR. Zmiana wysokości stóp procentowych wpływa na koszty obsługi finansowania i w negatywnym scenariuszu może pogorszyć rentowność Grupy.

Aby minimalizować to ryzyko, Jednostka Dominująca przeprowadza symulację różnych scenariuszy w celu wyboru optymalnych źródeł finansowania, biorąc pod uwagę refinansowanie, odnawianie istniejących pozycji i finansowanie alternatywne. Jednostka dominująca stara się również poprawiać zarządzanie kapitałem obrotowym co zmniejsza zapotrzebowanie na finansowanie zewnętrzne.

Interpretacja i stosowanie przepisów prawa

Utrudnieniem dla działalności Grupy, a przede wszystkim Jednostki Dominującej są zmieniające się przepisy prawa i jego różne, zmieniające się interpretacje. Ze względu na to, że Jednostka Dominująca jest podmiotem przede wszystkim prawa podatkowego, celnego, prawa pracy i ubezpieczeń społecznych jego zmiany mogą wywierać negatywne skutki dla działalności. Szczególne znaczenie ma to jednak przy stosowaniu przepisów podatkowych w złożonych transakcjach handlowych, gdzie występuje niejednolita praktyka podatkowa. Brak spójnej polityki w stosowaniu prawa przez krajowe organy skarbowe oraz w orzecznictwie sądowym w tej sferze naraża Jednostkę Dominującą na sankcje karno - skarbowe. Pomimo, że Jednostka Dominująca dokłada należytych starań w celu zapewnienia poprawności transakcji pod względem ich zgodności z przepisami prawa, w szczególności prawa podatkowego, nie można wykluczyć ryzyka roszczeń osób trzecich, jak również powstania ewentualnych sporów z organami podatkowymi lub postępowań innych organów państwowych. Takie roszczenia, spory lub postępowania, a także przyjęcie przez krajowe organy skarbowe lub orzecznictwo sądowe innej niż Jednostka Dominująca interpretacji przepisów podatkowych zdarzeń i transakcji, może mieć negatywny wpływ na Grupę i jej wyniki finansowe.

Grupa podejmuje działania mające ograniczyć skutki zmieniającego się prawa. Jednostka Dominująca korzysta z usług zewnętrznych renomowanych kancelarii prawnych i podatkowych, które ograniczają ryzyko negatywnych skutków w stosowaniu prawa.

5.2 Czynniki wpływające na wynik w kolejnym półroczu

Grupa od wielu lat podejmuje intensywne działania rozwojowe. Część z nich została już zrealizowana a pozostała część jest w trakcie realizacji. Najważniejsze działania, które będą realizowane w najbliższym okresie to przede wszystkim:

- Dokończenie tworzenia sieci sklepów patronackich Yato. Grupa szacuje, że w tej formule docelowo powstanie sieć około 260 – 280 sklepów do końca 2013 roku.
- W ubiegłym roku Grupa ukończyła budowę sklepów internetowych www.toya24.pl oraz www.toyaoutlet.pl. Są one w dalszym ciągu intensywnie rozwijane a Grupa zyskuje niezbędne doświadczenie w tym nowym kanale dystrybucyjnym. Dotychczasowe wyniki finansowe są zgodne

z oczekiwaniami i z założeniami. Dlatego też Grupa będzie w dalszym ciągu rozwijać ten kanał dystrybucji ale istotny wkład w wynik finansowy Grupy będzie z pewnością odłożony w czasie.

- W ostatnim okresie Grupa odnotowała znaczący wzrost sprzedaży na rynkach zagranicznych. Było to wynikiem konsekwentnie realizowanej polityki umacniania pozycji na tych rynkach. Grupa będzie w dalszym ciągu intensywnie wspierać sprzedaż w tym kanale dystrybucyjnym.
- Duże zmiany zachodzą również w spółce chińskiej. W ostatnim okresie podniesiony został jej kapitał oraz zmieniona została nazwa, która bardziej odpowiada na potrzeby klientów. W dalszym ciągu spółka chińska umacnia pozycję handlową i zwiększa udział w rynku poprzez rozbudowę sieci dystrybutorów zarówno na lokalnym rynku chińskim, jak również na rynku eksportowym. Działania te są elementem realizowanej strategii zakładającej intensywną ekspansję.
- Grupa w dalszym ciągu zainteresowana jest inwestycjami kapitałowymi, co było jednym z celów w czasie pierwszej oferty publicznej. Cały czas monitoruje ten rynek i w przypadku pojawienia się atrakcyjnego podmiotu do przejęcia Grupa będzie realizować ten projekt.
- Grupa przywiązuje dużą wagę do rozwoju systemów IT. Grupa rozpoczęła już prace nad dużym projektem informatycznym - SAP CRM mobilne, które ma być doskonałym narzędziem wsparcia sprzedaży optymalizującym efektywność relacji Grupy z jej klientami.
- Od pewnego czasu Grupa konsekwentnie realizuje cele emisyjne związane ze zwiększeniem oferty produktowej. Jednym z elementów tej strategii jest wzmocnienie, poszerzenie i rozwijanie zespołu Product Managerów. W ten sposób Grupa zamierza zwiększyć przewagę konkurencyjną w obrębie łańcucha wartości dodanych dla klienta, co z pewnością jest podstawą do poprawy wyników finansowych. Osoby, które dołączyły do zespołu dysponują bardzo szeroką wiedzą produktową, znajomością technik kształtowania wizerunku produktu, znają przyzwyczajenia klientów oraz mogą rozpoznać kształtujące się trendy. Dysponują one wieloletnim doświadczeniem branżowym oraz mają wysokie umiejętności w procesie zarządzania produktem. Głównym zadaniem stawianym poszerzonemu zespołowi jest planowanie strategii rozwoju produktów istniejących już w ofercie handlowej jak również zarządzanie procesem NPD (New Product Development). Można oczekiwać, że poczynione działania spowodują lepsze dopasowanie oferty do potrzeb klientów, co będzie miało pozytywny wpływ na wyniki finansowe.

6. SPRAWY SPORNE

Na dzień 30 czerwca 2013 r. łączna wartość toczących się postępowań przed sądami, organami właściwymi dla postępowań arbitrażowych oraz organami administracji publicznej, dotyczących zobowiązań oraz wierzytelności Spółki nie stanowiła kwoty co najmniej 10% kapitałów własnych TOYA S.A.

7. TRANSAKcje Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI

Transakcje z jednostkami powiązаныmi są zawierane w normalnym trybie działalności Grupy i są dokonywane na warunkach rynkowych. Transakcje te zostały zaprezentowane w nocy 22 skonsolidowanego oraz w nocy 21 jednostkowego śródrocznego skróconego sprawozdania finansowego.

8. UDZIELONE GWARANCJE I PORĘCZENIA. ZOBOWIĄZANIA I AKTYWA WARUNKOWE

Jednostka dominująca ani jednostki od niej zależne nie udzieliły poręczeń kredytu lub pożyczki ani nie udzieliły gwarancji łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce zależnej o łącznej wartości stanowiącej równowartość co najmniej 10% kapitałów własnych Toya S.A.

TOYA S.A. udzieliła gwarancji finansowej jednostce zależnej opisanej w nocie 20 śródrocznego skróconego jednostkowego sprawozdania finansowego. Poza tą gwarancją, Toya S.A. i Grupa ma zobowiązanie warunkowe opisane w nocie 21 skonsolidowanego oraz w nocie 20 jednostkowego śródrocznego skróconego sprawozdania finansowego.

Spółka i Grupa posiadają aktywo warunkowe opisane w nocie 21 skonsolidowanego oraz w nocie 20 jednostkowego śródrocznego skróconego sprawozdania finansowego.

9. OPIS NAJWAŻNIEJSZYCH ZDARZEŃ I PÓŁROCZA 2013 R.

9.1 Objęcie kontroli nad Yato Tools (Shanghai) Co., Ltd. (dawniej Yato China Trading Co., Ltd.)

2 stycznia 2013 r. Toya S.A. dokonała podwyższenia kapitału w spółce Yato Tools (Shanghai) Co. Ltd. (dalej Yato Tools).

W wyniku tej transakcji, Spółka zwiększyła swój udział w spółce Yato Tools z 51% do 75%. Jednocześnie dokonane zostały zmiany w statucie Spółki Yato Tools, zgodnie z którymi Toya S.A. uzyskała prawo do nominowania większości członków Zarządu Yato Tools. W efekcie, z dniem 2 stycznia 2013 r. Toya S.A. objęła kontrolę w Yato Tools i od tego dnia jednostka ta została objęta pełną konsolidacją.

Celem objęcia kontroli w spółce Yato Tools było lepsze wykorzystanie potencjału lokalnego rynku chińskiego, rynków azjatyckich oraz innych rynków na których obecna jest Yato Tools. Był to również jeden z celów emisyjnych pierwszej oferty publicznej.

9.2 Emisja akcji serii F

W 2013 r. kapitał podstawowy został poniesiony o 18 878,60 zł, w drodze emisji 188 786 akcji zwykłych w wyniku podjęcia przez Zarząd Jednostki Dominującej w dniu 18 lutego 2013 r. uchwały dotyczącej podwyższenia kapitału zakładowego poprzez emisję akcji serii F w ramach kapitału docelowego oraz uchwałę w sprawie pozbawienia dotychczasowych akcjonariuszy prawa poboru akcji nowej emisji – serii F.

Celem podwyższenia kapitału zakładowego było przyznanie akcji Członkom Rady Nadzorczej jednostki Dominującej w ramach subskrypcji prywatnej. Osobami uprawnionymi do objęcia akcji serii F będą wyłącznie Członkowie Rady Nadzorczej Spółki wskazani w uchwale nr 10 Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy Spółki z dnia 23 maja 2011 r. w sprawie wynagrodzenia Rady Nadzorczej Spółki. Prawo do objęcia akcji może zostać przeniesione przez uprawnionego Członka Rady Nadzorczej na zasadach określonych w powołanej wyżej uchwale, na podmiot lub podmioty trzecie wskazane Jednostce Dominującej w formie pisemnej.

W dniu 17 kwietnia 2013 r. podwyższenie kapitału zostało zarejestrowane w KRS.

9.3 Uchwalenie polityki dywidendy i uchwała o wypłacie dywidendy za 2012 r.

Mając na uwadze dobre i przewidywalne wyniki finansowe, ograniczone nakłady inwestycyjne oraz wysoki poziom generowanych przepływów pieniężnych oraz wychodząc naprzeciw oczekiwaniom akcjonariuszy, którzy poza korzyściami wynikającymi ze wzrostu wartości akcji oczekują wypłaty dywidendy Zarząd TOYA S.A. w dniu 25 marca 2013 roku podjął uchwałę dotyczącą przyjęcia polityki dywidendy Spółki.

Zgodnie z przyjętą uchwałą Zarząd Spółki planuje w latach przyszłych konsekwentnie wypłacać dywidendę na poziomie 40-60% wygenerowanego zysku netto.

Wielkość rekomendowanej dywidendy w latach przyszłych uzależniona będzie od aktualnej sytuacji rynkowej, perspektyw i potrzeb finansowania rozwoju Spółki i Grupy Kapitałowej oraz uwzględniać będzie utrzymanie odpowiedniego poziomu płynności finansowej. Decyzję w sprawie wypłaty dywidendy podejmowało będzie corocznie Zwyczajne Walne Zgromadzenie.

W dniu 19 kwietnia 2013 r. Rada Nadzorcza podjęła uchwałę w sprawie zatwierdzenia powyższej polityki dywidendy.

W dniu 25 czerwca 2013 roku Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy Spółki Toya S.A. podjęło decyzję o przeznaczeniu 10 556 tys. zł z wypracowanego w 2012 r. zysku na wypłatę dywidendy, co stanowi 0,14 zł na akcję. Dywidenda została wypłacona po zakończeniu okresu sprawozdawczego, w dn. 25 lipca 2013 r.

10. INFORMACJA O ZNACZĄCYCH ZDARZENIACH, JAKIE NASTĄPIŁY PO 30 CZERWCA 2013 R.

10.1 Wypłata dywidendy

Realizując uchwałę Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy z dnia 25 czerwca 2013, w dniu 25 lipca 2013 r. jednostka Dominująca wypłaciła dywidendę w łącznej kwocie 10 556 332,50 zł, co stanowi 0,14 zł na akcję.

Grzegorz Pinkosz

Prezes Zarządu

Dariusz Hajek

Wiceprezes Zarządu

Wrocław, dnia 27 sierpnia 2013 r.